



Werden Sie Teil der  
SIKA Familie als

## Außendienstmitarbeiter Technischer Vertrieb Region Ost (m/w/d)

Hohe Eigenmotivation, große Gestaltungsfreiräume und eine starke Kollegialität zeichnen die Kultur in unserem Familienunternehmen SIKA aus. Als echte Macherinnen und Macher sind wir stets mit Leidenschaft bei der Sache um mit cleveren Lösungen den Markterfolg unserer Kunden seit über 120 Jahren zu unterstützen. Die Kombination aus Tradition und Innovation bietet viel Potenzial für herausragende Persönlichkeiten.

Als **technischer Vertrieb im Außendienst** verantworten Sie das **Verkaufsgebiet Ost** mit großen Entwicklungs-chancen und Sie agieren als wichtigstes Bindeglied zwischen den Kunden und SIKA.

### Was Sie bei SIKA erwartet

- Verantwortung für ein attraktives Verkaufsgebiet in einem zukunftssicheren Unternehmen mit top Lösungen.
- Hochwertige, sehr kundenindividuelle Produkte und Serviceleistungen, um unsere Kunden zu begeistern.
- Ihre Kollegen vom SIKA-Innendienst und andere Fachabteilungen unterstützen Sie kompetent und aktiv beim Marketing, der technischen Beratung (bis hin zur Entwicklung) und im Verlauf der Vertriebsprojekte.
- eine sorgfältige Einarbeitung, regelmäßige Produktschulungen und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Sie werden das wichtigste Bindeglied zwischen Kunden und SIKA.

### Was wir an Ihnen besonders schätzen

- Sie nehmen Ihren Erfolg gerne selbst in die Hand und treten bei den Kunden überzeugend auf.
- Sie verfügen über einen starken technischen Hintergrund – idealerweise Ingenieur oder Techniker – und haben mehrere Jahre Berufserfahrung im Vertrieb erklärungs-würdiger Produkte, am besten mit OEM-Serienkomponenten.
- Sie interessieren sich für die Anwendung Ihrer Kunden und argumentieren über technische Vorteile.
- Ihre Ansprechpartner dabei sind überwiegend die Entwicklung und Fertigung, weniger der Einkauf.
- Sie haben eine Leidenschaft für den direkten Kundenkontakt, bleiben auch über lange Zeiträume am Ball.
- Sie kommunizieren möglichst auch in Englisch und vertreten unser Unternehmen mit Freude auf regionalen und überregionalen Messen.

### Worauf Sie sich freuen können

- Verantwortung für ein gut entwickeltes Verkaufsgebiet mit langjährigen Kunden sowie einem hohen Potential interessanter Neukunden.
- Sie wohnen in Nordhessen und reisen ca. 2 Tage / Woche in Ihr Gebiet Ein neutraler Firmenwagen aus der VW-Gruppe auch zur privaten Nutzung.
- Unbefristete Festanstellung (Vollzeit) im Angestelltenverhältnis.
- Ihr Erfolg beeinflusst Ihr Gehalt: Fixe und variable Bestandteile ergeben ein attraktives Gehaltspaket.
- Urlaubs-/Weihnachtsgeld, VWL, Betriebliche Altersvorsorge, Bikeleasing und weitere Sozialleistungen.
- Werte des Familienunternehmens - gegenseitiges Vertrauen, Berechenbarkeit, Ehrlichkeit und Geradlinigkeit

### SIKA Dr. Siebert & Kühn GmbH & Co. KG

Struthweg 7-9  
34260 Kaufungen / Deutschland  
Telefon +49 5605 803-0  
Fax +49 5605 803-555  
info@sika.net  
www.sika.net

Sie möchten mehr erfahren über diese verantwortungsvolle Aufgabe mit hohem Freiheitsgrad? Dann bewerben Sie jetzt und werden Sie Teil unseres Teams!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail an Sabine Kooger (kooger@sika.net).